



**NOUS RECHERCHONS
ACTUELLEMENT
POUR RENFORCER
NOTRE ÉQUIPE :**

KEI-STONE COMMERCIAL SÉDENTAIRE (H/F)

Lieux de Travail : Pertuis (84 120)

Temps plein – CDI – Travail le samedi

Interlocuteur privilégié d'une clientèle de particuliers et professionnels, vous les accompagnez dans la mise en œuvre de leur projet sur le secteur de l'aménagement de la maison.

Votre mission :

- Assurer efficacement l'accueil des clients particuliers ou professionnels en magasin et au téléphone
- Recueillir les informations sur les besoins et désirs des clients pour leur apporter des conseils personnalisés et formaliser une offre produits pertinente
- S'investir auprès du client par un suivi organisé de vos offres
- Conclure des ventes et en garantir la bonne mise en œuvre
- Respecter les règles et procédures spécifique à l'entreprise
- Témoigner d'un bon esprit d'équipe et participer à toutes les tâches liées à l'atteinte des objectifs du magasin.

Votre profil :

- Vous êtes issu(e) d'une formation commerciale et justifiez d'une expérience réussie idéalement dans le secteur du bâtiment et/ou de la décoration.
- Vous avez une très bonne qualité d'expression, une grande aisance relationnelle, une curiosité et un sens de l'écoute développés
- Vous êtes capable d'analyse, de synthèse au service d'un esprit commercial affirmé.
- Vous savez faire preuve d'autonomie et avez des qualités organisationnelles
- Vous maîtrisez l'outil informatique

Vous bénéficierez d'une formation « produits », « techniques de ventes », « informatique » et « politique d'entreprise », au sein des magasins du sud-est.

Critères de rémunération :

- Rémunération de base entre 2 000 € et 2 100 € brut pour 169 heures par mois ;
- Primes sur les réalisations à partir de la signature du CDI.

Parlez nous de vous !

Envoyez-nous votre CV+ lettre de motivation par mail à : gestion@f2g-gestion.fr

Référence : Candidature commercial(e) sédentaire